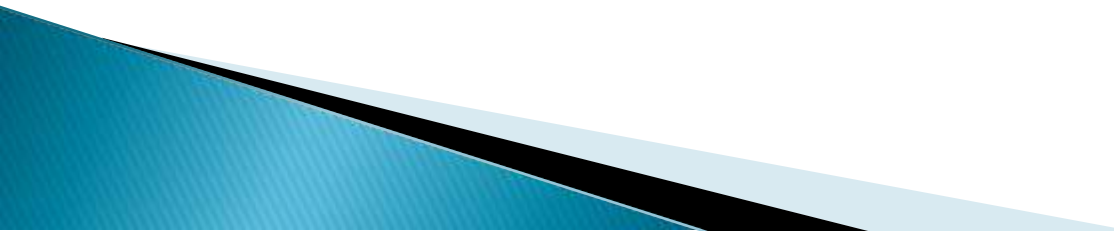


Трансакция как базовый элемент институционального анализа.

Лекция по Институциональной экономике

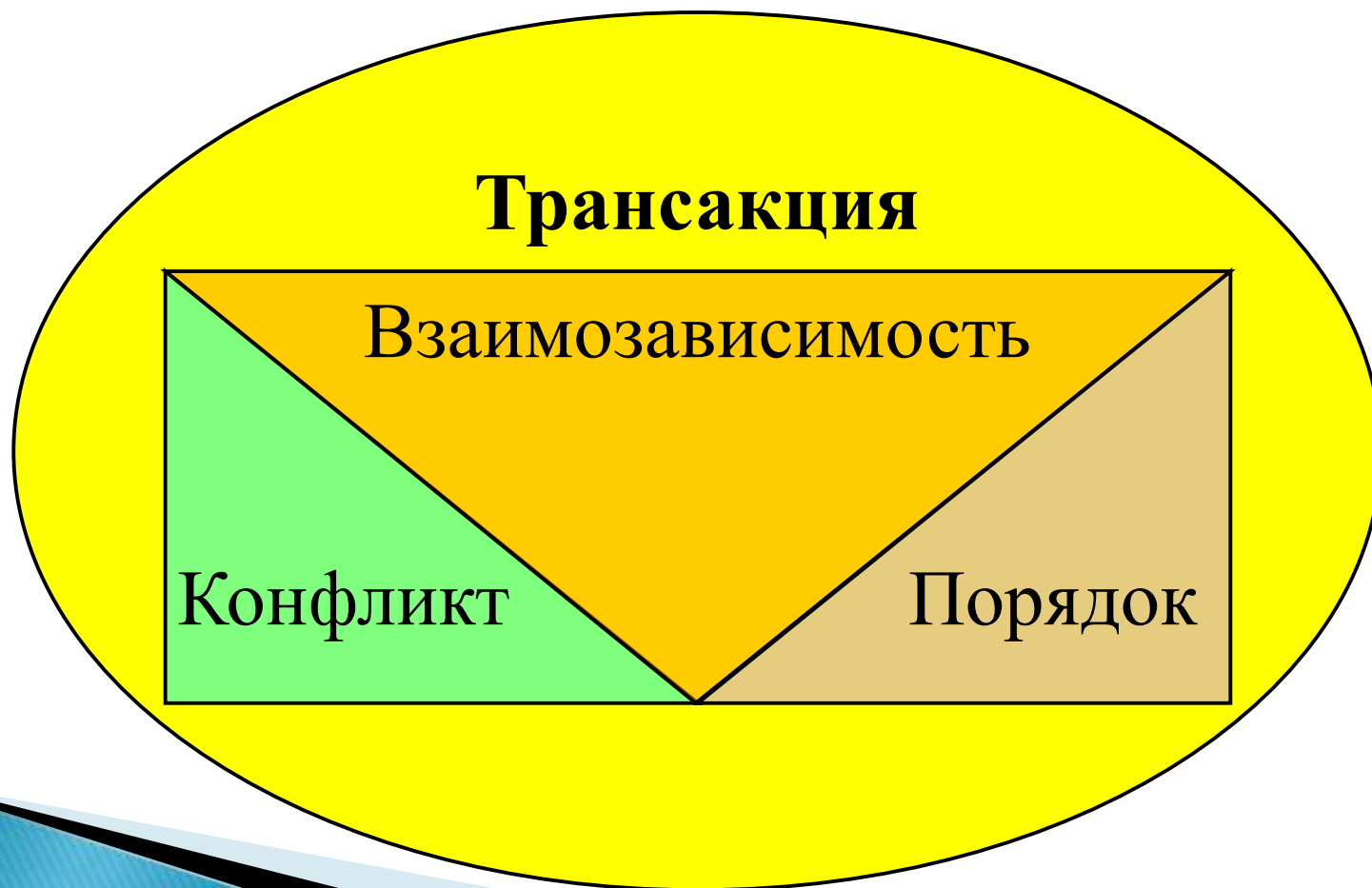
Цель лекции: рассмотреть различные виды транзакций и выявить суть фундаментальной трансформации

Вопросы

- ▶ Классификация трансакций Дж. Коммонса
 - ▶ Концепция трансакций О. Уильямсона
 - ▶ Понятие и основные типы специфичности активов.
 - ▶ Параметры трансакций
 - ▶ Фундаментальная трансформация: сущность явления и факторы возникновения.
- 

Классификация трансакций Дж. Коммонса

- *Трансакция* – отчуждение и присвоение прав собственности и свобод, принятых в обществе (Дж. Коммонс)



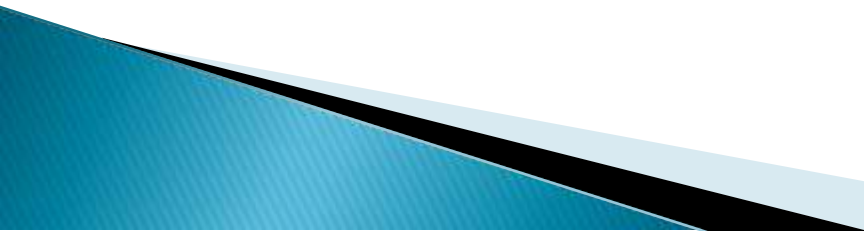
Конфликт – отношение взаимоисключения по поводу использования ограниченного ресурса.

Взаимозависимость – отношение, отражающее взаимное понимание возможностей повышения благосостояния посредством взаимодействия.

Порядок – отношение, посредством которого определяется не только суммарный выигрыш, но и его распределение между заинтересованными сторонами

Подход к транзакции как к простому обмену товарами уступает место подходу к транзакции как к обмену правами собственности, это позволяет учесть институциональные аспекты обмена.

ТОРГОВАЯ ТРАНСАКЦИЯ (транзакция сделки):

- ▶ обоюдное согласие сторон, основанное на экономическом интересе
 - ▶ симметричность правовых отношений между контрагентами.
 - ▶ стороны равны в правовом отношении, но могут быть не равны фактически (различия в переговорной силе):
 - ✓ Различия в юридическом статусе.
 - ✓ Информационная асимметрия.
- 

Трансакция сделки (торговая)

Примеры

- ▶ покупка товара (услуги);
- ▶ действия кредитора и заемщика на рынке временно свободных денежных средств;
- ▶ поведение законодателей на политическом рынке (логроллинг).

Трансакция сделки приводит к перераспределению благ, новые блага не создаются. Участие в трансакции сделки связано с ограниченностью ресурсов и с потенциалом для взаимовыгодного обмена.

ТРАНСАКЦИЯ УПРАВЛЕНИЯ:

- ▶ Отношение управления–подчинения, т.е. такое взаимодействие между людьми, когда право принимать решения принадлежит только одной стороне.
- ▶ Асимметричность правового положения сторон
- ▶ Объект трансакции – поведение одной из сторон правового отношения.

Команда – одностороннее ограничений набора допустимых действий, которые могут предпринимать агенты.

Трансакция управления

Примеры:

- ▶ хозяин и слуга;
- ▶ акционер и менеджер;
- ▶ рабочий и мастер;
- ▶ начальник и подчиненный;
- ▶ внутрифирменные и бюрократические отношения.

Трансакции управления отражают иерархические отношения.


Трансакция управления

Цель трансакции управления – рост эффективности экономической активности.

Характеристики трансакции управления:

- ▶ агенты вступают в трансакцию добровольно;
- ▶ агенты, чья свобода воли в рамках трансакции ограничивается, получают компенсацию;
- ▶ характеризуют иерархические отношения;
- ▶ направлены на рост богатства.

ТРАНСАКЦИЯ РАЦИОНИРОВАНИЯ:

- ▶ Асимметричность правового положения сторон.
 - ▶ Управляющая сторона – коллективный (как правило) орган.
 - ▶ Одна сторона определяет права другой стороны
 - ▶ Разница в правовом статусе (в отличие от транзакции управления) не является добровольной. Статус определен правовой структурой общества и является экзогенной характеристикой для транзакции.
 - ▶ Переговоры – аргументация, прошения, отстаивание своей позиции.
 - ▶ Рационирующий субъект не обязательно обладает возможностью определять действия рационированного (в отличие от транзакции управления).
- 

Трансакция рациионирования

Трансакции рациионирования – властные решения, обязательные для исполнения экономических агентов независимо от интересов и выгоды агентов.

Примеры: составление бюджета компании советом директоров, решения арбитражного суда по поводу спора, возникающего между действующими субъектами.

Трансакции. Подход О.Уильямсона

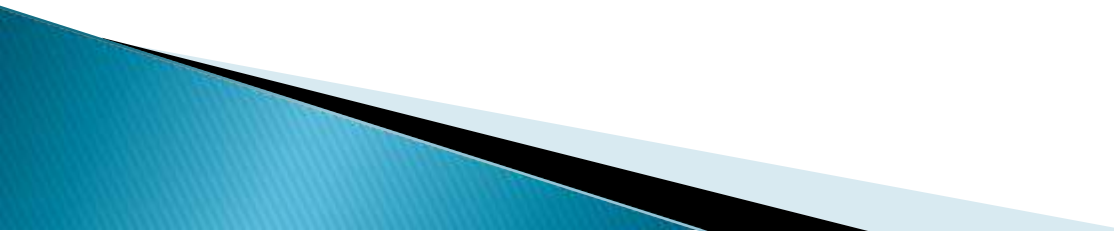
Трансакция – переход от заключительной точки одной стадии деятельности к исходной точке другой деятельности.

Трансакция в данной трактовке означает физическое перемещение ресурсов.

Трансакция должна поддерживаться специальными структурами, которые зависят от ее параметров.

Трансакции. Подход О.Уильямсона

Параметры трансакции:

- **Частота повторения** – многократная, однократная.
 - **Длительность** – когда поставка товара, когда оплата.
 - **Сложность** – насколько много условий мы должны оговорить.
 - **Степень неопределенности**
 - **Специфичность** активов, участвующих в трансакции.
- 


Трансакции. Подход О.Уильямсона

Специфичность актива:

- ▶ Актив **общего** назначения – эффект от использования данного актива везде примерно одинаков.
- ▶ Актив называется **специфическим**, если максимальный эффект от его использования достигается в рамках определенного вида использования.
- ▶ Активы, ценность которых при альтернативном использовании падает почти до 0, называются **идиосинкратическими**.

Трансакции. Подход О.Уильямсона

Виды специфических активов:

- ▶ **Местоположение:** природные ресурсы, экономико–географическое расположение (трудно передислоцировать).
 - ▶ **Технологические:** инвестиции в оборудование для производства определенного компонента
 - ▶ **Человеческого капитала:** знания и навыки в узкоспециализированной области
 - ▶ **Целевые активы–** инвестиции в производственную инфраструктуру, рассчитанные на определенного потребителя.
- 

Специфичность активов

Количественная оценка специфичности актива:

$$A = \frac{V - V_{alt}}{V}$$

V – выгода от наилучшего возможного использования актива; V_{alt} – выгода от наилучшего возможного альтернативного использования актива.

Проблема вымогательства при инвестициях в специфические активы

Инвестиции в специфические активы → ослабление переговорной позиции → требования по пересмотру условий контракта с целью присвоения большей доли

Образующейся выгоды, угроза разрыва контракта → **проблема вымогательства**

Примеры:

- Вымогательство в отношениях работника и нанимателя
- Вымогательство в случае ремонта арендованной квартиры
- Вымогательство в отношениях поставщика и потребителя продукции

Литература:

1. П. Милгром, Д. Робертс "Экономика, организация, и менеджмент" // Институциональная экономика. Хрестоматия – М., 2005
2. Уильямсон О.И. Экономические институты капитализма. Фирмы, рынки, «отношенческая» контрактация. – СПб.: Лениздат, 1996.